

# Salgsfaget vg3

Per E. Nørgaard og Bengt E. Olsen

## SALGSFAGET



<b>Forfatter:</b>	Per E. Nørgaard og Bengt E. Olsen
<b>Forlag:</b>	Vigmostad & Bjørke AS
<b>Sprak:</b>	Nynorsk\ Bokmål
<b>Antall sider:</b>	265
<b>ISBN/EAN:</b>	9788245013757
<b>Kategori:</b>	E-bøker
<b>Utgivelsesar:</b>	2013

[Salgsfaget vg3.pdf](#)

[Salgsfaget vg3.epub](#)

Boka tar for seg ulike sider ved salgsfaget. Her kan du lese om markedsføring, salg, service, digitale verktøy, penge- og dokumenthåndtering og mye annet. Boka er skrevet for elever i salgsfaget Vg3 og for lærlinger. Sammen med et fagnettsted dekker den alle hovedområdene i faget. Fagnettstedet inneholder et stort utvalg av oppgaver, lenkesamlinger og en del tilleggsstoff. Det er svært nyttig å bruke fagnettstedet sammen med boka. Komponenter:: - Lærebok - Fagnettsted - d-bok Per E.

Nørgaard har juridisk embetseksamen og Master of Business and Marketing. Han har blant annet lang undervisningspraksis ved ulike skoler og driver nå egen næringsvirksomhet som forlagskonsulent, redaktør, journalist, skribent, lærer og veileder. Han har også skrevet en lang rekke lærebøker innenfor merkantile fag.

Bengt E. Olsen er Master of Business & Marketing og har studert eBusiness og eCommerce med eksamen fra Universitetet i Lund. Han har også solid pedagogisk utdanning Han har lang undervisningserfaring og erfaring fra næringslivet og er nå administrerende direktør i Reiseplaneten AS.

Vg3 Salgsfaget, grunnkompetanse, fagopplæring i skole. Vg3 Salgsfaget, yrkes- og studiekompetanse, 4-årig. Lignende utdanninger. Eiendomsmegling. Markedsføring. Fagbøker, skolebøker, læreverk og digitale læremidler for barneskole, ungdomsskole, videregående (vgs), fagskole, universitet og høgskole. Finn din pensumbok. Arbeid med læreplaner. Hva betyr kompetanse? Hva ligger i det lokale handlingsrommet? Les om

læreplanverket Første eksamen: Høst 2010 Eksamen blir utarbeidet sentralt Eksamen blir sensurert lokalt Merknader. Skriftlig eksamen på Vg3 i henhold til Forskrift til. Boken dekker alle kompetansemålene for vg 3 salgsfaget. Forskjellige bedrifter selger forskjellige produkter til forskjellige kundegrupper.

Det innebærer at din. Læreplan i salgsfaget Vg3 / opplæring i bedrift Læreplankode: SLG3-01 Side 4 av 4 planlegge og bruke bedriftens pris- og rabattpolitikk i samsvar med bedriftens krav Kjøp 'Salgsfaget vg3, tverrfaglig praksislæring, opplæring i bedrift' av Steinar Madsen fra Norges raskeste nettbokhandel. Vi har følgende formater tilgjengelige. Kjøp 'Salgsfaget Vg3, d-bok, Service og samferdsel vg3, d-bok' av Per Nørsgaard fra Fagbokforlaget. Boken dekker alle kompetansemålene for vg 3 salgsfaget. Forskjellige bedrifter selger forskjellige produkter til forskjellige kundegrupper.

Det innebærer at din.

Tittel: Salgsfaget Vg3, Forfatter: Nørsgaard, Per E. og Olsen, Bengt E. Omtale: Den boken du nå holder i hånden, tar for seg ulike sider ved salgsfaget. Her kan du.